



OPPORTUNITÉ DE CARRIÈRE

ProKontrol est le plus important distributeur en contrôles de chauffage, ventilation, air climatisé et réfrigération (CVACR) pour bâtiments commerciaux au Canada. Nous offrons les principales marques de **contrôles CVAC** sous le même toit.

Plus qu'un fournisseur...une solution! En plus des produits et du support pour les pièces, nous offrons des services de mise à niveau « retrofit », de mise en marche, de support technique téléphonique et sur chantier, d'ingénierie, d'assemblage de panneaux, de dessins et plan de câblage et de programmation et configuration. Depuis plus de 35 ans, **ProKontrol** connaît une croissance continue et constante avec des succursales à Laval, Longueuil, Québec, Toronto, Ottawa et Halifax en plus de nos installations de combustion. Nous sommes à la recherche de :

Représentant(e) Ventes Externes

Une carrière au sein de notre équipe vous intéresse? Veuillez faire parvenir votre cv à : cv@Prokontrol.com

Principales responsabilités

- Développer les opportunités d'affaires de son territoire
- Évaluer adéquatement le potentiel des clients
- Collaborer à l'établissement des objectifs de vente pour sa région
- Préparer et animer des présentations techniques auprès des clients (ingénieurs et entrepreneurs)
- Rencontrer les clients et évaluer leurs besoins
- Estimer les projets selon les spécifications à l'appel d'offres, aux devis et aux invitations à soumissionner
- Préparer les soumissions et les réviser, au besoin
- Effectuer divers suivis auprès du client (soumission acheminée, début du projet, satisfaction globale)
- Informer les clients sur les nouveaux produits et offre complète de services
- S'assurer de la rentabilité des projets
- Documenter les actions prises envers un client et maintenir à jour les informations dans le CRM
- Participer à des foires commerciales et faire le suivi des prospects obtenus
- S'assurer de maintenir à jour ses connaissances de l'évolution des produits au niveau technologique

Qualifications requises

- DEC mécanique du bâtiment, automatisation ou équivalent
- Minimum 5 ans d'expérience en CVAC
- Expérience en ventes techniques
- Bonne connaissance des logiciels de bureau courants (Word, Excel, Teams, Sales force, etc.)
- Bilingue

Compétences

- Projeter une image professionnelle et de confiance
- Développement de partenariats stratégiques
- Initiative
- Travail d'équipe
- Leadership
- Motivation à l'atteinte des objectifs de ventes
- Habilité à proposer des solutions

Bénéfices

- Rémunération incitative compétitive
- Gamme complète d'avantages sociaux
- Place de stationnement, cuisine et café offert
- Possibilité d'évoluer au sein de l'entreprise
- Formation continue offerte à tous
- BBQ et autres festivités
- Défis techniques et nombreux produits à découvrir!

Poste Permanent • Temps Plein • Succursale Laval

Vous faites partie de la solution ! Veuillez nous faire parvenir votre cv à : cv@Prokontrol.com